

佐賀県主催

平成30年度 冬季開催

「経営のプロがしっかり教える」

# 「さが農業経営塾」

オリエンテーション・開講式

平成30年12月6日(木)13:00~16:00

会場：佐賀県農業大学校（都合により変更あり）

農業経営発展コース  
雇用型・法人経営

参加費  
無料



ワークショップ風景

対象者：雇用を取り入れた経営・法人経営をしている方、  
又は志向する方（経営開始後3年程度以上）  
研修目的：雇用型・法人経営に係る基本的知識・ノウハウの習得

主な講義：経営理念と事業戦略、労務管理、従業員育成、  
法人の設立・会計・税務

定員：10名程度

開催回数：6回程度

開催時期：12月~2月

農業経営発展コース  
販売力強化

参加費  
無料



講義風景

対象者：販路拡大等による経営発展を志向する方  
（経営開始後3年程度以上）

研修目的：販売力強化に係る手法等の習得

主な講義：マーケティング概論、販路拡大に必要な管理会計、食の安全・  
安心に係るリスク管理、商品企画書の策定、模擬商談会

定員：10名程度

開催回数：6回程度

開催時期：12月~2月

・・・ お問い合わせ ・・・

有限責任監査法人トーマツ

トータルサービス部 担当：白井

**PHONE 092-751-1129**

(電話受付 9:30~17:30)

**E-MAIL saganougyou@tohmatu.co.jp**

(メール 24時間受付)

・・・ 共有事項 ・・・

受講申込書の受付期限：

**平成30年11月22日(木)午後5時まで**

※応募者多数の場合は書類選考により受講者を決定します。

研修会場：

**佐賀県農業大学校（都合により変更あり）**

# 平成30年 冬季研修コース日程と内容

## 農業経営発展コース 雇用型・法人経営



時間：9:00~16:30( 昼休憩 12:00~13:00)  
会場：佐賀県農業大学校( 都合により変更あり)  
定員：10名程度

【オリエンテーション・開講式：平成30年12月6日(木) 13:00~16:00】

①	12/11 火	経営者意識と経営戦略	農業を通してやりたいことを明確にし、経営者が果たす役割を学ぶ
②	12/18 火	会計税務と計数管理	決算書のどこを見れば何がわかるのか、会計や税務の基礎を学ぶ
③	1/15 火	農業経営の法人化とメリット	個人事業と法人はどう違うのか、そのメリット・デメリットを学ぶ
④	1/22 火	雇用型・法人経営と従業員育成	従業員の育成や戦力化をどのように実施しているのか、先進事例を参考に自身のあり方を考える
⑤	1/29 火	労務管理と雇用対策	従業員を採用する際の留意点や関連法規を学ぶ
⑥	2/5 火	実務計画の発表	どのように目標を立て、いつまでに何を実行するのか、参加者全員が自身の実践計画を策定する

## 農業経営発展コース 販売力強化



時間：9:00~16:30( 昼休憩 12:00~13:00)  
会場：佐賀県農業大学校( 都合により変更あり)  
定員：10名程度

【オリエンテーション・開講式：平成30年12月6日(木) 13:00~16:00】

①	12/13 木	マーケティング概論	マーケティングの基礎を学び、マーケティング戦略を企てる力を身につける
②	12/20 木	ニーズ把握	ニーズの把握方法を学び、実践に役立てることができる
③	1/17 木	ターゲットの分析と絞り込み	ターゲットの分析方法を学び、自社の戦略に応じた絞り込みができる
④	1/24 木	販売戦略に必要な管理会計	原価と粗利の考え方を理解することで損益分岐点に応じた販売計画をたてる
⑤	1/31 木	商品企画書の策定	第6回の模擬商談会に向けた商品企画書の策定
⑥	2/6 水	模擬商談会	模擬商談会を通して、参加者全員が自社商品の効果的なPRを可能とする

○全日程受講した方には修了証書を授与します。



## 当研修のサポート体制



### 1 メンタリングサポート

一人で悩むのではなく各コースの担当者が伴走しながら研修のゴールまで導きます!!



### 2 専門家によるサポート

経営に関する専門家が担当します  
ので、当研修に関する質問はもちろん、会社法、税務、経営管理等の幅広い質問に対応します。



### 3 研修内容を動画で確認

当日の講座は後日動画として閲覧  
できますので、欠席者はもちろん  
復習にも活用いただけます。

※「メンタリング」とは、対話の中で、気づきを与え、また助言していくことで、自発的な成長を促す手法です。



## ゲスト講師紹介

株式会社 松尾農園グループ

代表取締役 松尾 高生 氏

得意分野 IT・マーケティング



福岡県八女市にて、にんにくを中心とした生産加工販売を行う農業生産法人。農家 3 代目。29 歳のときに先代が急逝。雇用型農業を承継し、平成 23 年に農業生産法人株式会社松尾農園グループに法人化。『百姓が地球を救う』をテーマにファンづくりを行っている。

株式会社 晴耕雨読

代表 三島 一浩 氏

得意分野 販路開拓・商品化



健康食品 OEM メーカー、農業ベンチャーを経て独立。株式会社晴耕雨読として「こだわり農産物」というあやふやな価値観を販売目線、消費者目線からのアプローチで販売している。



## 昨年度受講生の声

### 雇用型・法人経営コース

- A さん：様々なタイプの外部講師のお話を聞いて参考になりました。
- B さん：自分が考えている法人化手続きと内容を再度点検し、検討したい。
- C さん：経営的に考えることが多く良かったと思います。また、個人指導などためになることが多かったです。

### 販売力強化コース

- D さん：我が家の経営を見つめ直す機会にもなったし、販売をする上での考え方を学ぶことができとてもプラスになった。
- E さん：販売に関する同じ悩みを持った仲間と共有・解決できたことがいくつもありました。
- F さん：商談企画書がこれから商談会に参加するのに大切で役立つと思いました。



# SNS を活用したネットワーキング

## ネットワークの構築

- SNS を活用し、受講生及び外部講師による継続した関係構築の場を創出します。
- 過年度開催の参加者とのネットワークにも参加することで、佐賀県内を中心とした農業経営者によるネットワークの構築を目指します。
- SNS 上では、随時相談し合える環境をつくり、受講後も相互に刺激を受け続けることを可能とします。



## さが農業経営塾の様子



1 雇用型・法人経営コース 発表風景



2 雇用型・法人経営コース ワークショップ風景



3 販売力コース 商品企画書作成風景



4 販売力コース 発表風景



5 販売力コース 外部講師の説明風景

受講申込書の送付  
お問い合わせ

事務局 有限責任監査法人トーマツ福岡事務所 トータルサービス部 担当 白井

☎ 092-751-1129 FAX 092-751-1169

(9:30 ~ 17:30)

(24 時間受付)

✉ [saganougyou@tohatsu.co.jp](mailto:saganougyou@tohatsu.co.jp)

※メールで申込まれる場合は、メール本文に別添申込書の必要事項を記載してください。  
※FAX で申込まれる場合は、送付後に確認の電話をお願いします。

※本事業は、有限責任監査法人トーマツが佐賀県(佐賀県農業大学校)からの委託により実施しています。